

2026 年南方电网数据平台与安全（广东）有限公司

MPP 分析型数据库及分布式大数据平台投标寻源项

目寻源公告

各供应商：

您好！南方电网数据平台与安全（广东）有限公司（以下简称我公司）拟参与某招标项目（提供保密承诺函后获取）投标，现采用公开形式发布本次投标寻源项目需求，相关内容如下：

一、 项目概况：

根据项目需要，我公司拟对下表所列产品进行投标寻源：

标包号	物资名称	单位	数量	单价限价 （万元）	总价限价 （万元）	备注
1	MPP 分析型数据库	核数	512vcpu	提供保密承诺函后获取	提供保密承诺函后获取	标包 1、标包 2 两个软件的开发供应商必须为同一家；两个标包必须同时响应，只响应其中一个物资视为无效响应。
2	分布式大数据平台	核数	736vcpu	提供保密承诺函后获取	提供保密承诺函后获取	

本次投标寻源为**意向寻源**，我公司不承诺必然发生实质性采购需求，最终是否中标存在不确定性，如未能中标则双方不再履行相应合同义务且互不追究违约责任。本次投标寻源因涉及商业敏感信息，如有意向，请通过企业邮箱发送盖章版《保密承诺函》（见附件）至本邮箱 gongyinglian1@csg.cn，获取拟投标项目名称及限价。

交货期：不超过合同签订后 20 个工作日内到货，具体以供应商实际响应交货期为准。

逾期违约罚则：因报价人原因导致项目进度延误或逾期的，每迟延一日，报价人应当向采购人支付合同价款 1% 的违约金，违约金总额不超过合同总价的 20%。具体细则以合同文本约定内容为准。

质保期：货物质保期不低于 3 年，具体以供应商实际响应质保期为准。

违约罚则：(1) 若因响应方违反信息安全相关法律法规、规章制度及文件规定，致使寻源方存在重大信息安全隐患或发生信息安全事件的、造成寻源方经济损失的，寻源方有权扣除合同总价10%的违约金，违约金不足以弥补损失的，响应方还需赔偿实际损失。(2) 如经判定因响应方原因造成一般及以上信息安全事件(包括公司信息系统受损或形象受损)寻源方有权扣除合同总价5%的违约金,违约金不足以弥补损失的，响应方还需赔偿实际损失。(3) 因响应方原因造成六级以上(含六级)信息运行事件，按事件等级扣除相应违约金：

- ① 每发生一次四级及以上信息运行事件，寻源方扣除合同总价5%的违约金；
- ② 每发生一次五级信息运行事件，寻源方扣除合同总价3%的违约金；
- ③ 每发生一次六级信息运行事件，寻源方扣除合同总价1%的违约金。

二、 询价响应文件要求：

1、询价响应文件需包含企业简介和基本情况、营业执照、近三年经审计的财务报告、企业资质（质量管理体系认证等）、产品技术资料（包括但不限于产品规格型号、产品相关资质证书）、同类型项目业绩、报价文件、技术偏离表等，详见附件（响应文件格式及其相关附件）。

2、报价文件有效期为提交报价之日起不低于 120 个日历天。

3、报价文件要求对货品询价单中的所有分项进行单价报价和总价报价。

4、报价文件按照总价全包进行报价，应包括货到工地指定地点的一切税费（提供专用增值税发票）、设备包装、运输（包含二次运输）、卸货、保险、仓储、安装督导、调试、试运行、验收、培训、售后服务等所需费用。

5、报价应为准确、可参考的有效报价，如经评审确认为投标合作供应商，此报价作为后续合同签订依据。

6、付款约定条款：

①合同生效之日起【六十（60）】个工作日内支付【5%】；

②乙方向甲方交付本软件安装介质及所有技术资料后【六十（60）】个工作日内支付【30%】；

③甲方在双方代表共同签署项目验收证书后【六十（60）】工作日工作内支付【65%】。

上述付款比例、节点及方式如与双方后续签订的正式采购合同不一致，以正式采购合同为准。

7、报价产品必须完全满足技术参数偏离表技术参数要求或优于技术参数偏离表技术参数要求，技术参数偏离表详见附件《技术参数偏离表》，并在《技术参数偏离表》中列明每项偏差情况。

8、贵司提交询价响应文件视同接受本项目交货期、质保期以及技术参数偏离表中的所有技术要求和本项目的付款约定条款。

9、贵司应对收到的询价函及相关一切询价资料进行保密，不得向任何第三方透露与本询价有关的任何信息。

10、供应商必须承诺保证其交付物无任何质量缺陷或瑕疵，无任何著作权、商标权、专利权或其他知识产权方面的权利限制或瑕疵，不会侵犯任何自然人、法人等主体的专利、商标、企业或贸易名称、版权、肖像权、技术秘密、商业秘密或其他任何权益。若我公司因供应商的交付物侵害第三方的合法权益，我公司有权解除合同，追究供应商违约、赔偿等责任；若我公司侵害第三方的合法权益被要求向第三方承担赔偿责任的，供应商对此承担全部责任。

三、 特别说明：

1、本次投标寻源主要为了寻源产品设备制造商授权我公司进行项目投标，2026年9月22日前，我司将通知贵司是否为合作意向公司。若贵司为我司合作意向公司，贵司需全力配合我司开展投标准备工作。我公司不承诺必然发生实质性采购需求。

2、当我公司发生实质性需求时，如中选方需在本项目后续的签约和履行阶段需委托其经销商实施的，必须在寻源响应阶段提供相关经销商授权文件（原厂指定代理商（经销商）需与原厂为长期代理合作关系（提供本次寻源前已签订且处于有效期的一年及以上代理/授权协议、或为原厂指定对外公示期处于有效合作期的指定代理商合作伙伴），并提供额外证明材料），说明授权事项。

3、若我司未投标或未中标，本次询价的采购工作自然终止，不再单独声明。当我公司发生实质性需求时，如出现中选方未能履行寻源响应的相关承诺，影响我公司项目开展的，我司有权对该中选单位进行违约追责。

4、二次报价规则：我司将按照资格要求及评审办法，组织专家组对各供应

商提交的响应文件进行评审，评审过程中专家组可讨论确定需谈判的品类，并与该品类进入价格评审的寻源对象进行线上谈判。谈判时贵司可进行二次报价(放弃二次报价的，以第一次报价为准)。二次报价不得高于第一次响应报价。二次报价时，除拟投标项目招标方对招标内容进行正式变更澄清外，不允许修改技术文件，仅需确认二次报价。

5、二次议价规则：寻源评审结束后，截止正式投标结束前，我司保留与推荐成交供应商开展二次议价的权力。我司有权根据投标策略调整投标价格，与推荐成交供应商开展二次议价，确定贵司的最终成交价格。最终成交价应以双方确定合作意向时的价格为基础，予以下浮。

四、 询价响应文件提交：

1、请于 2026年9月17日14:00 前将电子版询价响应文件回复到指定邮箱：gongyinglian1@csg.cn, 未在规定时间内回复邮件则视为该项目不响应。

2、电子版询价响应文件（含技术参数偏离表）需每页加盖公司公章（或电子章），同时另附 Excel 版本报价表，以盖章文件为准（Excel 版文件无需加盖公章）。

3、为保证寻源过程公允性，所有提交的响应文件必须加密，且需在响应截止时间结束后，再通过邮箱发送文件密码致我司。

五、 联系方式：

联 系 人：南方电网数据平台与安全（广东）有限公司项目管理部

电子邮箱：gongyinglian1@csg.cn

联系电话：020-85737424

监督电话：020-85737447

监督邮箱：sqkj-gyljd@csg.cn

顺颂商祺！

南方电网数据平台与安全（广东）有限公司

2026年9月15日

资格要求及评审办法

一、通用资格要求

通用资格要求	
序号	内容
1	中华人民共和国境内注册的法人，提供合法有效的营业执照（或事业单位法人证书等）；中华人民共和国境内注册的非法人组织，提供主体资格合法存续的证明文件；分支机构应提供合法有效的授权，授权应加盖委托人公章且委托人法定代表人或负责人签字。
2	提供近三年经审计的财务报告（2023-2025 年报告。如 2025 年报告未发布，则提供相关原因声明及 2022-2024 年报告；成立时间不足的按实际成立时间提供），审计意见非“否定意见”或非“无法表示意见”，没有处于被责令停业或破产状态，且资产未被重组、接管和冻结。（事业单位应提供 2023-2025 年经本单位确认盖章的财务报表，如 2025 年报表未发布，则提供相关原因声明及 2022-2024 年报表；成立时间不足的按实际成立时间提供） 注： 1. 企业财务报告至少应当包括：资产负债表、利润表、所有者权益/股东权益变动表（执行小企业会计准则的除外）、现金流量表、附注。 2. 执行企业会计准则的事业单位财务报表至少应当包括：资产负债表、收入支出表、现金流量表和报表附注。 3. 执行政府会计准则的事业单位财务报表至少应当包括：资产负债表、收入费用表和报表附注。
3	具备近三年（2023 年至今）对应本项目寻源物资同类型设备的业绩，同类型指 数据平台或数据中台或数据湖仓或数据仓库或大数据平台 类，不少于 2 个且单个合同金额 600 万元以上的合同。并提供合同主要页扫描件（包括合同首页、产品清单页、合同金额页、交易双方盖章页等，合同中须体现上述产品内容，以合同中体现的签订时间为准）。
4	具备含本次寻源产品资质证书，提供第三方认证证书。

二、评审办法

寻源评审组按照以下规定的方法、评审因素、标准和程序对响应文件进行评审。

- 1、寻源评审组对参与供应商提交的响应文件的有效性、完整性等进行确认。
- 2、寻源评审组对供应商的商务条件、技术条件和报价进行确认。
- 3、寻源评审组应对报价进行详细复核，包括检查是否有计算上的错误或报价范围上的错误。如发现有错误的，将进行修正。

报价错误修正的原则如下：

(1) 总价金额与依据单价计算出的结果不一致的，以单价金额为准修正总价，但单价金额小数点有明显错误的除外。

(2) 如果用数字表示的金额与用文字表示的金额不一致，应以文字表示的金额为准。

在评审过程中，寻源评审组可以书面形式要求参与供应商对所提交响应文件中不明确的内容进行书面澄清或说明，或者对细微偏差进行补正。寻源评审组要求参与供应商提供的澄清文件作为响应文件的组成部分。

初审项列表如下：

序号	初评要素	详细内容
1	初评要素 1	报价文件格式是否满足寻源文件要求。
2	初评要素 2	质量、服务和工期是否满足要求。
3	初评要素 3	是否存在“无效报价”的情形。 针对本次寻源，只能有一个有效报价；出现下列情形之一的，视为可能低于成本或者影响履约的异常低价报价，需提供相关证明材料（成本分析报告，如无提供成本分析报告或响应文件提供的成本分析报告不满足要求，应当要求报价人做必要的澄清、说明），充分说明成本的合理措施及在其他项目的成功经验等，否则按否决响应处理。 (1) 报价低于全部通过符合性审查供应商报价平均值 70 % 的； (2) 寻源评审组认为供应商报价过低，有可能影响产品质量或者不

		能诚信履约的其他情形。
4	初评要素 4	报价是否合理且在最高限价范围内。
5	初评要素 5	具有独立承担民事责任的能力。
6	初评要素 6	按报价文件要求提供有效的营业执照（组织机构代码证、税务登记证）等相关证书的复印件。
7	初评要素 7	如原厂指定代理商（经销商）负责后续合同签订、供货等事宜，应在响应文件中出具正式授权文件，原厂指定代理商（经销商）需与原厂为长期代理合作关系（响应时需提供本次寻源前已签订且处于有效期的一年及以上代理/授权协议、或为原厂指定对外公示期处于有效合作期的指定代理商合作伙伴），原厂需明确对代理商（经销商）授权代理的产品类型、代理范围、代理权责等，并提供对应证明材料。
8	初评要素 8	不得被中国南方电网有限责任公司列入供应商处罚黑名单或供应商处罚预警名单。

3、技术、商务、价格评审要素

(一)、商务评审 (100) 分				
序号	评分要素	详细评审项	详细评审分项要素	分值
1	资质证书情况	资质证书情况	具有 CMMI5 级资质得 30 分； 具有 CMMI4 级资质得 20 分， 具有 CMMI3 级资质得 10 分， 其他不得分。提供证书。	30
2	类似业绩	类似业绩	2023 年 1 月 1 日至截止日，每提供一项所投软件开发商的数据平台或数据中台或数据湖仓或数据仓库或大数据平台相关的产品销售业绩： 1、单个合同金额 600 万以上得 15 分； 2、单个合同金额 300 万元（含）-600 万元及以上得 10 分； 3、单个合同金额 300 万元（不含）以下不得分。 本项满分 70 分。 注：证明材料应提供合同主要页扫描件（包括合同首页、产品清单页、合同金额页、交易双方盖章页等，合同中须体现上述产品内容，以合同中体现的签订	70

			时间为准)。	
(二) 技术评审 (100) 分				
序号	评分要素	详细评审项	详细评审分项要素	分值
1	技术条款响应性	产品参数优异性	根据产品技术偏离表的响应情况进行评分。 全部满足无偏离得 35 分, 每有一项“★”关键指标要求不满足扣 2 分, 每有一项其他指标要求不满足扣 1 分, 扣完为止。	35
2	产品的先进性	产品研发实力	提供与数据平台或数据中台或数据湖仓或数据仓库或大数据平台相关的发明专利, 提供专利证书, 提供 8 个得 8 分, 每多提供 1 个加 1 分, 最高 15 分。提供专利证书数量不足 8 个不得分。	15
3	实施与技术方案	实施与技术方案	具有成熟的产品实施方案及技术方案。 1、方案体系完整, 项目组织、实施流程、重难点分析及管控措施科学合理、贴合项目实际, 完全满足项目需求得 (20,30] 分 2、方案框架较为完整, 核心内容基本齐全, 合理性较强, 满足项目需求得 (10,20] 分 3、方案内容简略, 逻辑不清、针对性不足, 管控措施较差, 不能满足项目需求得 (0,10] 分。 未提供方案不得分。	30
4	项目团队	项目团队以及管理方案	1、项目经理 1 人, 具有有效的 PMP 证书得 5 分。 2、团队组织架构清晰完整, 岗位设置完全覆盖项目所有核心环节, 团队项目管理组织方案科学合理, 得 0-5 分。	10
5	售后服务	售后服务	报价人提供售后服务方案, 包括但不限于售后响应时间、驻场服务人员数量及质量、响应速度、完成时间节点、沟通机制、应急保障方案、知识产权转移、培训等。响应时效及时、节点管控、沟通机制、应急保障、知识产权及培训方案等内容齐全、措施具体可行性强、保障力度强得 (6,10] 分 核心服务内容较为齐全, 方案可行性较强、但无突出亮点得 (2,6] 分 售后服务方案内容简略、保障措施不完善得 (0,2] 分	10

		未提供得 0 分。	
技术、商务分计算方法	寻源评审专家打分完毕后，计算各标的响应供应商的技术和商务分时，所有专家打分的平均分作为该供应商的技术和商务得分。		
(三)、价格评审（100）分			
价格分计算方法名称	单边法		
评标基准价计算方法	1、进入价格分计算的报价人取技术商务加权总分排名前 BP%的报价人，按比例 HP%、LP%分别去掉最高、最低价格后（当排名前 BP%的报价人个数少于等于 L 个时，不去最高最低价），计算平均价作为 Y 平均 2、计算评标基准价，Y 基准=Y 平均×（1-X），X 为下浮率，Y 基准按四舍五入法保留两位小数 3、报价低于限价 70%作无效报价		
价格分计算公式	1、Yi 为某投标人的投标价格；Qi 为计算得分，按四舍五入法保留两位小数 2、当 Yi>Y 基准，Qi=报价满分-（Yi-Y 基准）/Y 基准×报价满分×RH 3、当 Yi=Y 基准，Qi=报价满分 4、当 Yi<Y 基准，Qi=报价满分-（Y 基准-Yi）/Y 基准×报价满分×RL 5、当 Qi<0，按 Qi=0 分计		
进入价格评分厂家数量	本次评审不设置技术商务末位淘汰。进入技术商务评分范围的投标人全部进入价格评分。		
参数设置	1、0%≤X<100%，X 缺省值为 2%。 2、RL=0。 3、0.00≤RH≤100，RH 缺省值为 1。 4、RL<RH。 5、BP%为技术商务分排名靠前的比例，BP%缺省值为 80%，进入价格分技术的投标人数量向上取整 6、HP%去掉最高价的比例，HP%缺省值为 10%，计算结果按四舍五入方法取整。 7、LP%为去掉最低价的比例，LP%缺省值为 10%，计算结果按四舍五入方法取整。 8、L 为自定义的供应商数量临界值，L 缺省值为 6。		
下浮率	2%		
BP%	80%		
HP%	10%		
LP%	10%		
L 值	6		
RH	0.1		
RL	0		

4、分值构成

(1) 标包分值计算规则

序号	标包	商务分	技术分	价格分	价格分计算方法
1	1	15%	50%	35%	单边法
2	2	15%	50%	35%	单边法

（2）总分分值计算规则

本寻源项目综合得分总分按标包 1、标包 2 各占 50%权重计算。

序号	标包 1	标包 2
1	50%	50%

5、成交推荐原则

序号	品类/标的	成交推荐原则
1	成交推荐原则	<u>（1）本寻源项目含2个标包，2个标包独立评审，供应商须响应所有标包，若仅对部分标包报价视为无效响应。</u> <u>（2）评审委员会提出评审报告，本项目根据两个标包的综合得分进行加权计算得到总分分值，由高到低进行排序，向采购人推荐1名成交候选人，综合得分最高者为成交候选人。</u> <u>（3）当出现综合得分相同的存在两个或以上响应供应商的，以报价低者优先，如果报价也相同，以技术得分高者优先，如果仍然相同，则由评审委员会投票，票数多者优先。</u>

三、技术参数偏离表（见附件）

（说明：需提供盖章版技术参数偏离响应表。）